



Segundo

Seminario en México de seguro y asistencia en viajes 2011

Miércoles 12 de octubre del 2011
de 3:00 p.m. a 10 p.m.
Hacienda de los Morales
Salón Moreras
Vázquez de Mella 525
Col. Del Bosque
Polanco
C. P. 11510, México, D. F.
www.haciendadelosmorales.com

¡Regístrese hoy mismo!
(oprima aquí para registro)
Regístrese hoy mismo porque
los lugares son limitados

OBJETIVO DEL SEMINARIO
Contribuir en el conocimiento
continuo y fortalecer las prácticas
de negocios en la cobertura de
seguro y asistencia en viajes,
dentro y fuera de México.

DIRIGIDO A
Altos directivos, gerentes,
actuarios y ejecutivos relacionados
con el turismo, viajes, seguros y
asistencia, con poder en la toma de
decisiones de negocios en México.

Información - Optimum Reassurance Inc.

Para mayor información, por favor envíe un correo electrónico a oresemin@optimumre.com

Programa del seminario

3 pm — 3:30 pm **Registro**

3:30 pm — 3:45 pm **Introducción**

- Presentación de André Gaudreault, Senior Vice-President, Optimum Re
- Inauguración del seminario por Pierre Saddik, Vice-President, Optimum Re

3:45 pm — 4:30 pm **Primer tema**
Reembolso de Gastos Médicos
vs Pago Directo

En México, la indemnización de los seguros tradicionales de salud y viajes en el extranjero generalmente se hace por reembolso al asegurado. En Estados Unidos y casi todos los países occidentales, se realiza el pago directo (la aseguradora paga a los proveedores). Esta sesión examinará los pros y contras de ambos métodos y las situaciones que pueden presentarse al cambiar los modelos, desde la perspectiva contractual y de operación.

- Zaydee Capo, Global Medical Management Inc.
- Pablo Castillo, CEO, MedBrick

4:30 pm — 5 pm **Conferencia Magistral**
El Sistema de Salud en México y
perspectivas del Sector Privado

Clemente Cabello, Actuario altamente reconocido a nivel internacional y Asesor de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros, hablará sobre los factores determinantes en el buen desempeño del sistema de salud en México y el sector privado.





5 pm — 5:45 pm

Segundo tema

¿Cómo ampliar el segmento privado para el seguro médico?

Todos saben que la rentabilidad de los seguros médicos dependen de un producto bien diseñado, un precio adecuado pero competitivo, una dinámica de venta bien definida y un fuerte sistema de control de costos. Esta sesión tratará de los elementos esenciales para la gestión de seguros médicos en un mercado económicamente amplio y competitivo.

- Eugenio Chinchilla, Managing Partner, Redbridge Group

5:45 pm — 6:15 pm

Receso

6:15 pm — 6:30 pm

Telemedicina en la contención de costos

La telemedicina y las tecnologías relacionadas representan una confluencia en el interés de las aseguradoras y la del paciente. Las compañías de seguros tienen una nueva oportunidad para el control de costos, mientras que los pacientes cuentan con un camino para obtener atención médica más rápida, conveniente y de alta calidad.

- Pierre Saddik, Vice-President, Optimum Re

6:30 pm — 7:15 pm

Tercer tema

¿Cómo aprovechar el inmenso potencial del mercado masivo a través de canales no tradicionales?

Existen diversos canales en los que pueden ser desarrollados e implementados algunos programas de seguros de accidentes y enfermedades para grupos de afinidad y mercadeo masivo de seguros; tales como entidades del sector financiero, tiendas departamentales, compañías de servicios públicas y privadas, TV por cable, telefonía fija y móvil. Para ello, es necesario contar con tecnologías de información que permitan brindar un servicio de calidad al cliente de seguros. Salvador da Cunha, con su amplia experiencia y trayectoria en diferentes mercados y culturas, compartirá sus conocimientos en esta materia.

- Salvador da Cunha, Presidente, Affinity Marketing International, República Dominicana

7:15 pm — 7:20 pm

Cierre del seminario

7:30 pm — 10 pm

Coctel

Optimum Reassurance es una empresa de Optimum Group y subsidiaria de Optimum Re, la cual está activa en el negocio de reaseguro de personas a través de Optimum Reassurance, quien atiende a los mercados Canadienses y del Caribe y a Optimum Re Insurance Company, la cual proporciona el reaseguro de acuerdo con las necesidades de sus clientes en Estados Unidos. Desde Estados Unidos su primera evaluación A- (Excelente) por la agencia calificadora A. M. Best, ninguna de las empresas ha estado sujeta a descenso. Optimum Re también suscribe seguro de personas en Francia a través de su subsidiaria Optimum Vie S. A., enfocada en planes de ahorro y retiro, al mismo tiempo que incrementa su oferta de productos tradicionales de seguros de personas.

En Optimum Re el espíritu de previsión y prudencia es parte de nuestra marca. Al mantener nuestra tradición de excelencia, somos una fuerza dinámica dentro de los mercados de Norte América y Europa. En 2013 celebraremos orgullosamente nuestros 40 años de actividad en el campo de reaseguro. Nuestro equipo de profesionales es reconocido por su sólido conocimiento, su enfoque innovador y su compromiso con soluciones de primera calidad a la medida de las necesidades de sus clientes. Mientras continuamos el camino adelante y establecemos nuestra visión para los próximos 40 años, la sabiduría práctica y la seguridad financiera permanecen como parte fundamental de nuestras prioridades: ayudar a nuestros clientes y socios a alcanzar el éxito, a la vez que garantizamos la sostenibilidad y crecimiento de nuestra firma.



OPTIMUM®

Optimum Reassurance Inc.

MONTREAL

425 de Maisonneuve Blvd West
Suite 1200
Montreal, Quebec
H3A 3G5
Canada
☎ 514-288-1900

Si requiere mayor información,
por favor, envíe un correo
electrónico a
oresemin@optimumre.com

TORONTO

80 Bloor Street West
Suite 500
Toronto, Ontario
M5S 2V1
Canada
☎ 416 922-5000

BARBADOS

Cedar Court
Lower Ground Floor
Wildey Business Park
St. Michael
Barbados BB11102
☎ 246 429-8228